オーダーメイドで業務システムを開発した理由

～冷凍食品輸入業者事例～

ヘリオボヤージ合同会社

オーダーメイドで業務システムを開発した理由

（企業概要）

✓ロシアの業者からの冷凍カニ・海老・魚の輸入卸と、蟹工船への備品・食料品の販売

✓国内大手小売・飲食店チェーンへの卸と、自社ネット販売サイトでの直販

✓年商100億円、従業員15名

（業務運営の課題）

✓仕入・在庫・販売・決済管理をすべてエクセルで行い、そのノウハウが属人化している

✓リアルタイムで業務運営の現状を把握した上での意思決定できない

✓承認決済のワークフローがあいまいで混乱を招いている

（オーダーメイドである理由）

✓規格品と規格外品（同一サイズの梱包で内容量が異なる不定貫）双方の扱いが必須

✓独自の工夫で作り込んだ商品の原価計算の高度なノウハウをそのまま活かす

✓水産品独自の在庫管理項目が多岐にわたり、かつ管理項目自体が変動する

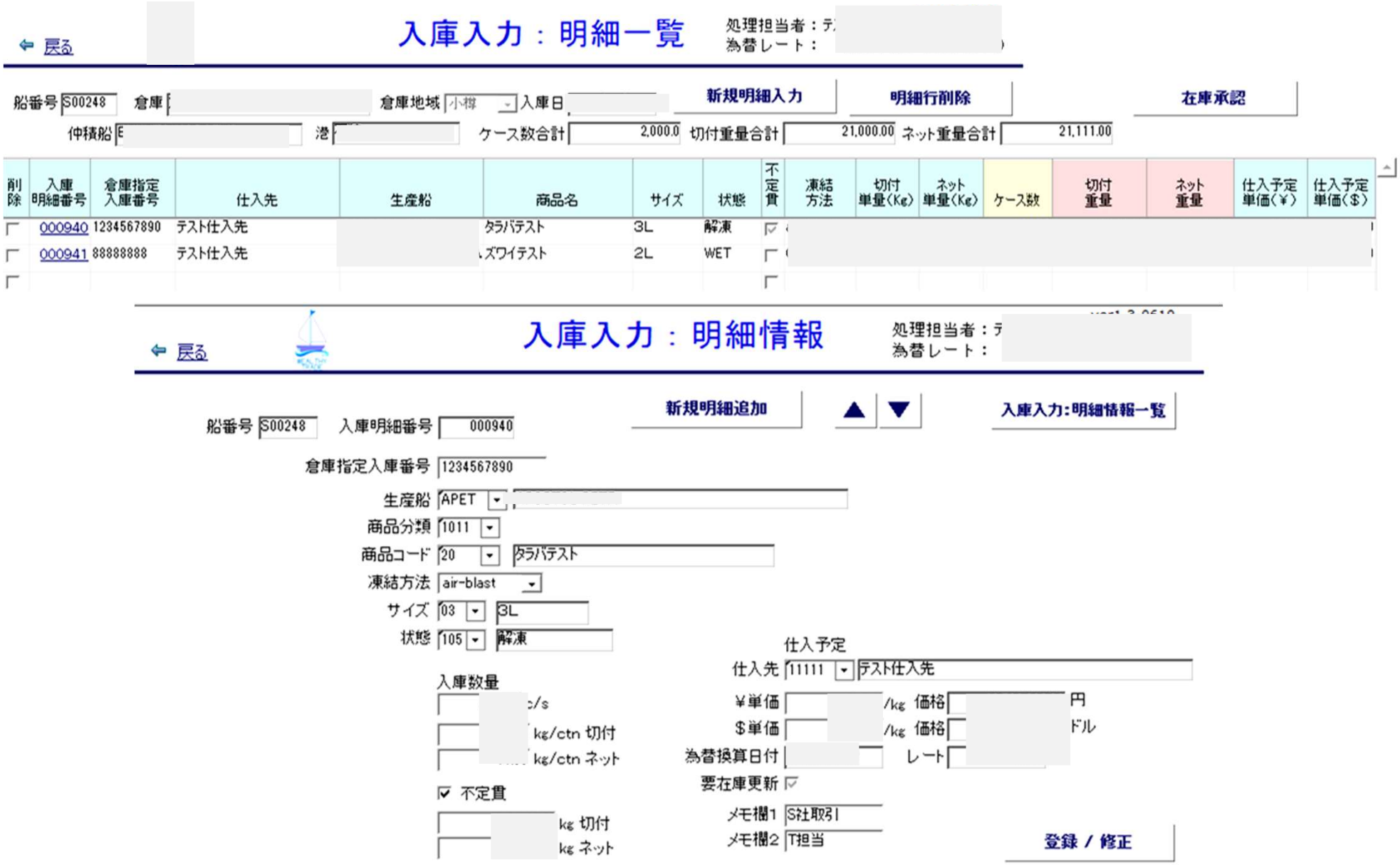
✓蟹工船との取引は仕入と販売が発生し、その相殺に独自の工夫がありこれを活かす

✓外貨建て取引および通関仕入をきめ細かく管理しているノウハウをそのまま活かす

✓将来の取り扱い品目の増加に対して、柔軟に業務システムをアップグレードしていく

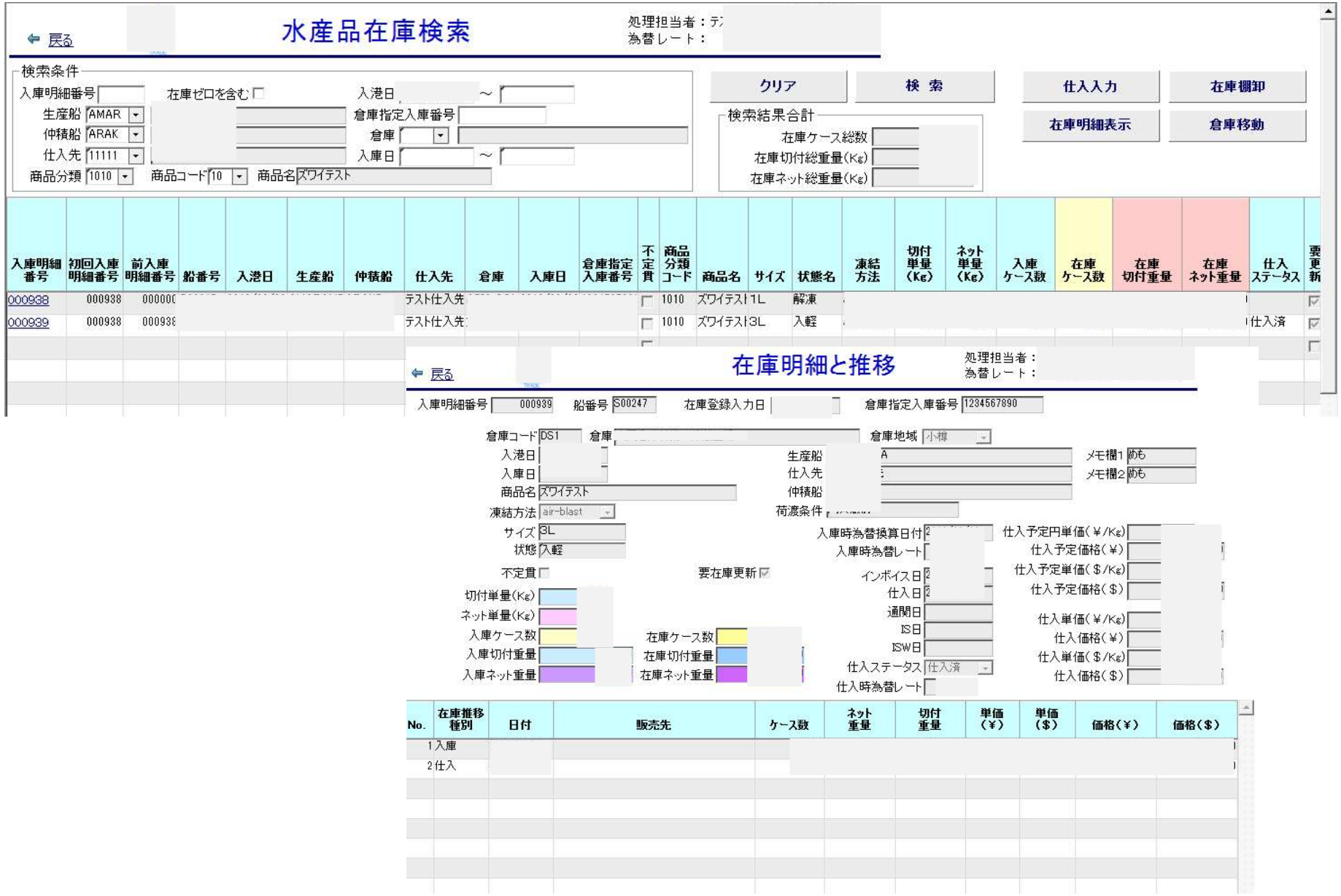
Copyright ©2025 Heliovoyage Co., Ltd. All Rights Reserved.

入庫では規格品も規格外品も一緒に入力



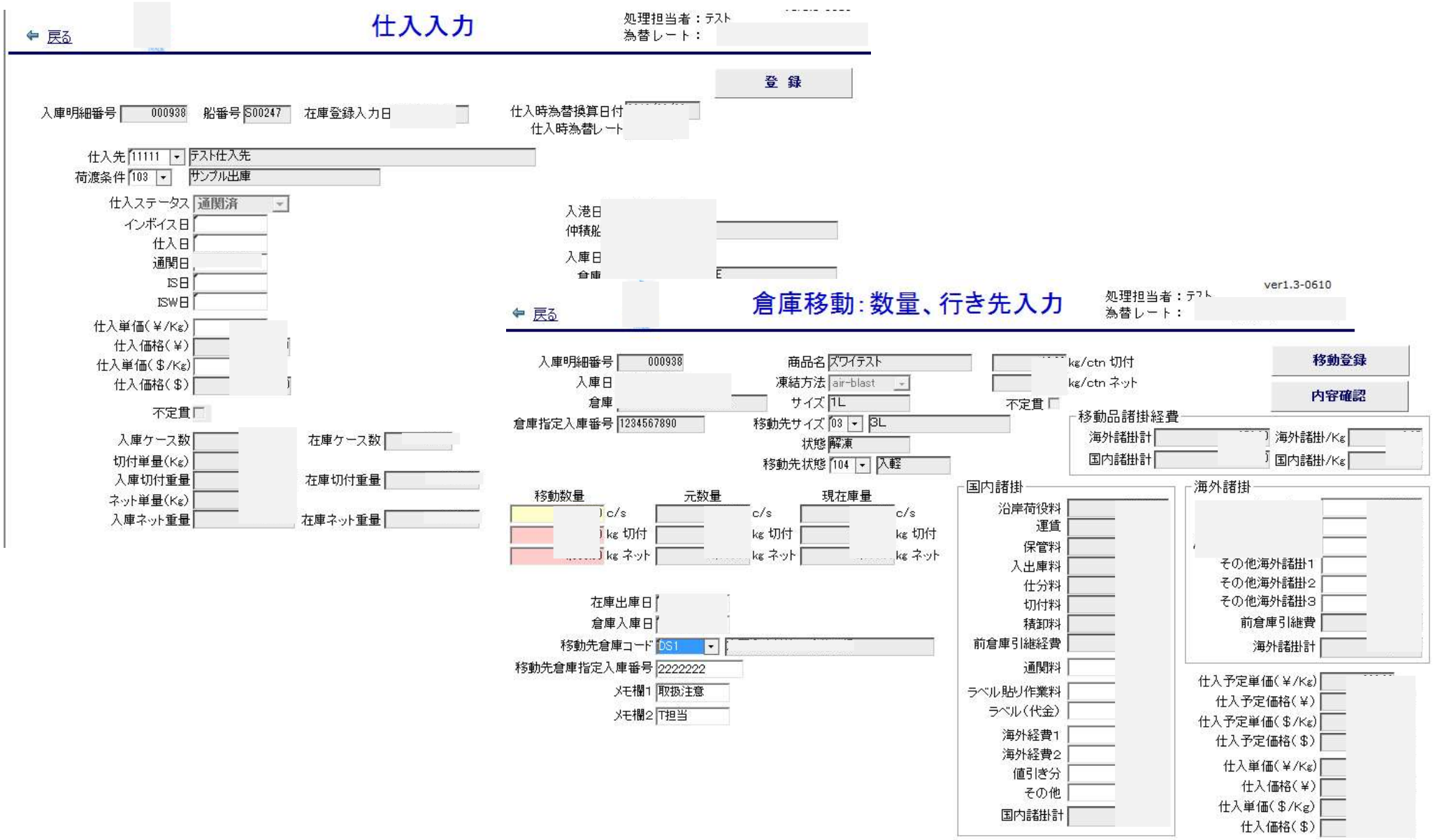
Copyright ©2025 Heliovoyage Co., Ltd. All Rights Reserved.

在庫は多岐にわたる項目で管理



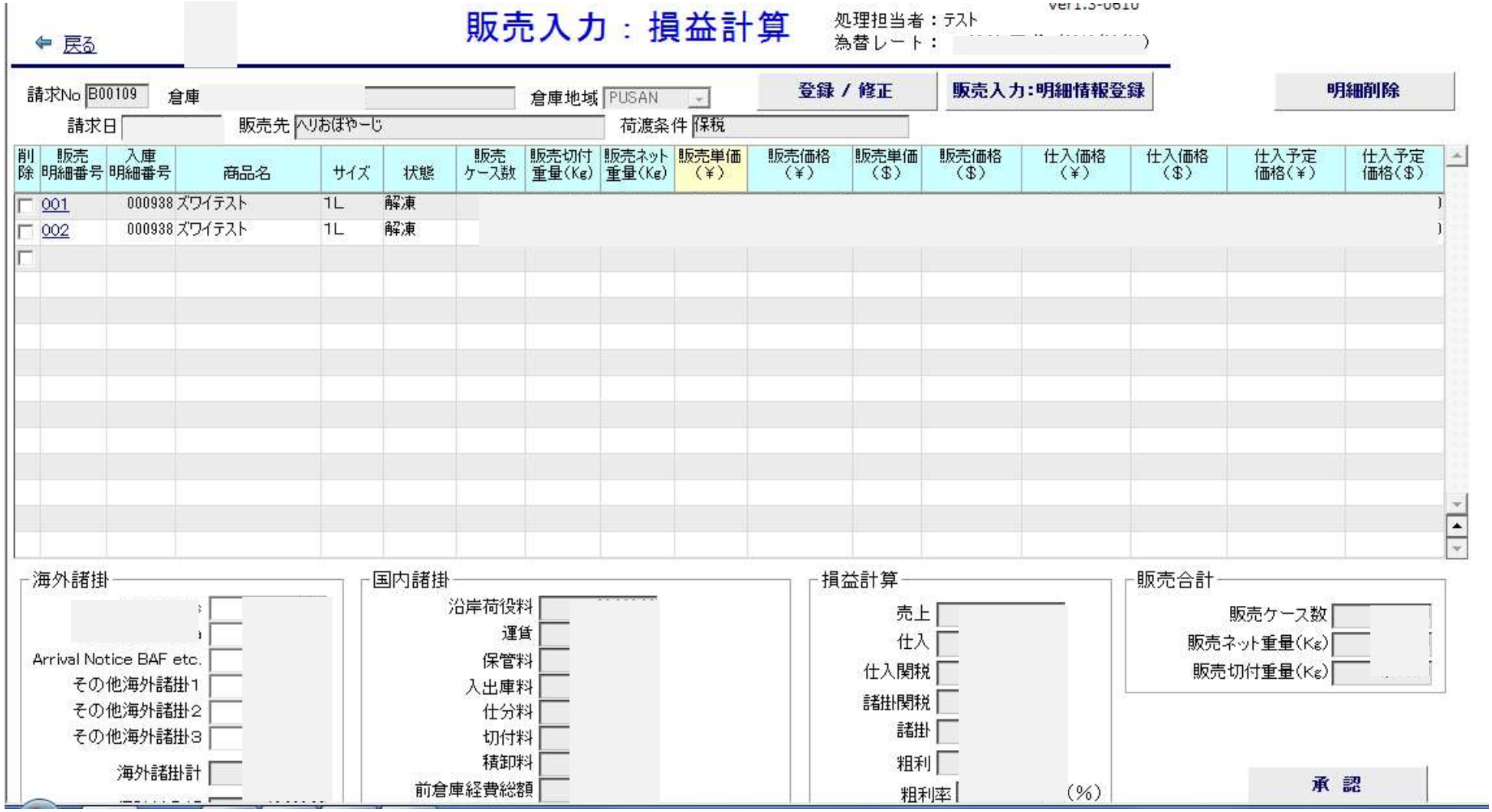
Copyright ©2025 Heliovoyage Co., Ltd. All Rights Reserved.

仕入や倉庫移動は独自のコスト算出法を活用



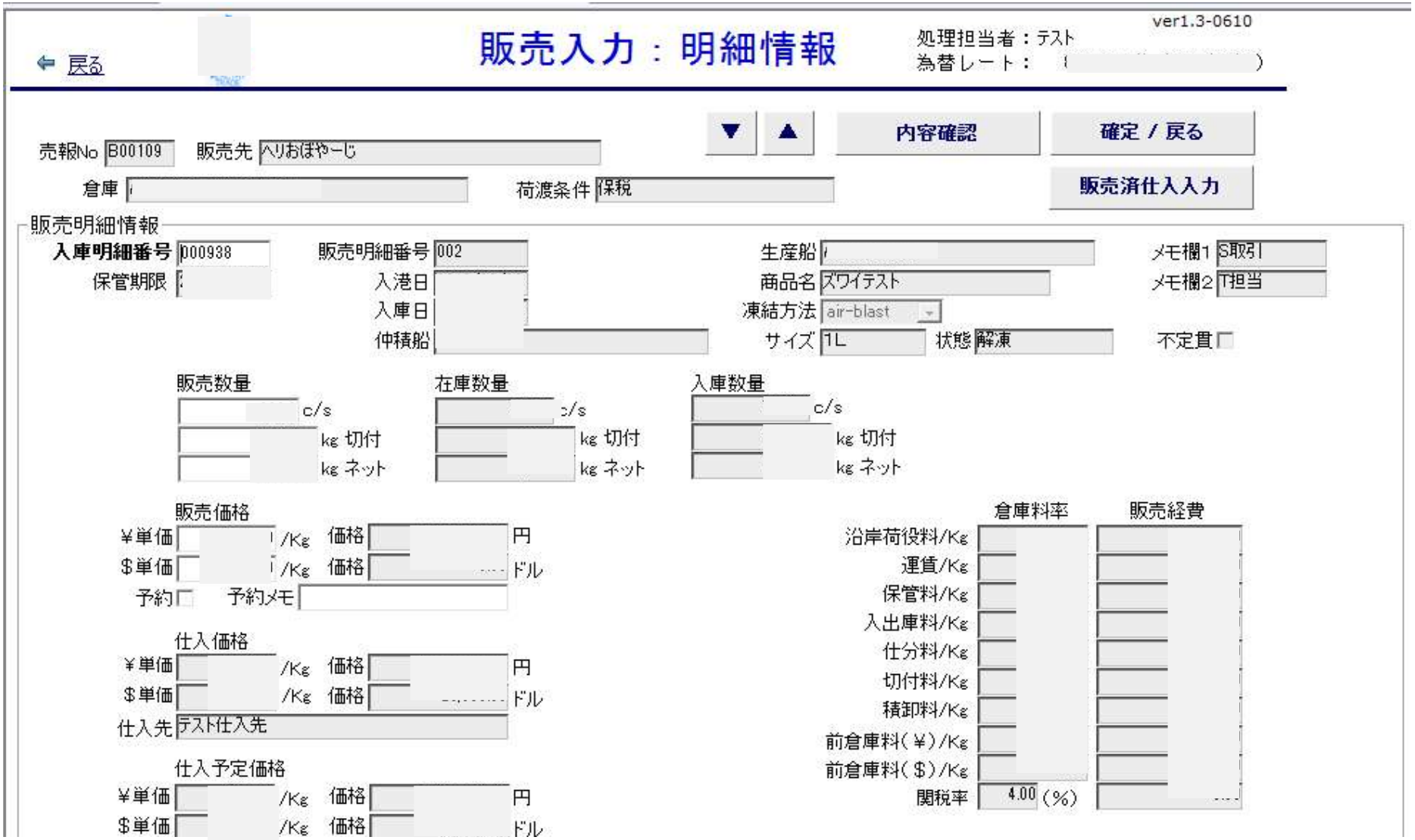
Copyright ©2025 Heliovoyage Co., Ltd. All Rights Reserved.

販売では取引当たりの損益計算を行い決裁



Copyright ©2025 Heliovoyage Co., Ltd. All Rights Reserved.

販売では取引当たりの損益計算を行い決裁



Copyright ©2025 Heliovoyage Co., Ltd. All Rights Reserved.

End

Copyright ©2025 Heliovoyage Co., Ltd. All Rights Reserved.